

**OT – Optima
Telekom d.d.
Konsolidirano izvješće
Grupe za prvih devet
mjeseci 2017. godine**

**20
17**

Optima
TELEKOM

Korporativno upravljanje i osnovni podaci	4
Optima Telekom članice Grupe i regionalni centri	5
I. Izvještaj posloводства	6
I.1 Uvod	7
I.2 Izjava predsjednika Uprave	8
I.3 Pregled tržišta	9
I.4 Gospodarsko okruženje	10
I.5 Regulatorno okruženje	11
I.6 Poslovni pokazatelji i segmenti	13
I.7 Financijski rezultati Grupe	18
I.8 Otkup vlastitih dionica	21
II. Financijska izvješća Grupe	22
II.1 Račun dobiti i gubitka	23
II.2 Bilanca stanja	24
II.3 Novčani tijek	25
III. Izjava osoba odgovornih za sastavljanje izvještaja	26

Korporativno upravljanje

i osnovni podaci

NADZORNI ODBOR

Igor Vavro – PREDSEDNIK
Ariana Bazala-Mišetić – ZAMJENICA PREDSEDNIKA
Marina Brajković – ČLANICA
Jasenka Anica Kreković – ČLANICA
Marko Makek – ČLAN
Ana Hanžeković – ČLANICA
Rozana Grgorinić – ČLANICA
Maša Serdinšek – ČLANICA
Ivica Hunjek – ČLAN – PREDSTAVNIK RADNIKA

UPRAVA DRUŠTVA

Zoran Kežman – PREDSEDNIK
Irena Domjanović – ČLANICA
Mirela Šešerko – ČLANICA
Tomislav Tadić – ČLAN

IBAN

HR3023600001101848050
Zagrebačka banka d.d. Zagreb
Trgovački sud u Zagrebu

OIB

36004425025

MBS

040035070

MB

0820431

TEMELJNI KAPITAL

694.432.640,00 HRK

BROJ DIONICA

69.443.264, svaka nominalnog iznosa od
10,00 HRK

Optima Telekom članice Grupe

i regionalni centri

Središnjica - uprava društva

OT-Optima Telekom d.d.
Bani 75a, Buzin
10 000 Zagreb, Hrvatska
TEL +385 1 54 92 699
FAX +385 1 54 92 019

Regija Zapad

OT-Optima Telekom d.d.
Andrije Kačića Miošića 13
51 000 Rijeka, Hrvatska
TEL +385 51 492 799
FAX +385 51 492 709
OT Centar
TEL +385 51 554 651

Regija Sjever

OT-Optima Telekom d.d.
Bani 75a, Buzin
10 000 Zagreb, Croatia
TEL +385 1 54 92 301
FAX +385 1 54 92 309

OT Centar

7. domobranske pukovnije 1/3, Zadar
TEL +385 23 492 860
Ivana Matijaševića 14, Dubrovnik
TEL +385 20 220 640

Članice Optima Telekom Grupe

- Optima direct d.o.o, Trg Josipa Broza Tita 1, 52460 Buje
- OT-Optima Telekom d.o.o., Ulica 15. maja 21, 6 000 Koper, Republika Slovenija
- Optima telekom za upravljanje nekretninama i savjetovanje d.o.o., Bani 75/a, 10 000 Zagreb

Regija Istok

OT-Optima Telekom d.d.
Vinkovačka 2
31 000 Osijek, Hrvatska
TEL +385 31 492 999
FAX +385 31 210 459

Regija Jug

OT-Optima Telekom d.d.
Vinkovačka ulica 19
21 000 Split, Hrvatska
TEL +385 21 492 899
FAX +385 21 492 829

I. Izvještaj posloводства

I.1 Uvod

Društvo OT-OPTIMA TELEKOM d.d. (dalje u tekstu: Društvo) je u proteklom promatranom razdoblju uspješno okončalo postupak pripajanja društva H1 TELEKOM d.d., Split, Dračevac 2/d, OIB: 88551335012 (pripojeno društvo; dalje u tekstu: društvo H1).

Imajući u vidu da su Glavne skupštine oba društva koja sudjeluju u postupku pripajanja dana 25. siječnja 2017. odobrile Ugovor o pripajanju društva H1 Društvu, kao i činjenicu da je dana 9. lipnja 2017. godine Agencija za zaštitu tržišnog natjecanja (dalje u tekstu: AZTN) donijela odluku kojom je uvjetno dopuštena koncentracija koja nastaje pripajanjem društva H1 Društvu, ispunile su se sve pretpostavke da se pred sudskim registrima nadležnih sudova izvrši postupak pripajanja sukladno odnosnim odredbama Zakona o trgovačkim društvima.

U svezi navedenih okolnosti, a temeljem zahtjeva za produljenjem privremenog upravljanja od dana 29. srpnja 2016. godine od strane društva Hrvatski Telekom d.d., Zagreb, Roberta Frangeša Mihanovića 9, OIB: 81793146560M (dalje u tekstu: HT), kao društva koje je temeljem Rješenja AZTN-a klasa UP/I 034-03/2013-02/007 od dana 19. ožujka 2014. steklo kontrolu upravljanja nad Društvom, AZTN je dana 9. lipnja 2017. godine također donio pozitivno rješenje o produljenju prava privremenog upravljanja Društvom na razdoblje od dodatne tri godine, odnosno do 10. srpnja 2021. godine. Predmetno produljenje upravljanja HT-a nad Društvom bilo je jedan od uvjeta da sam Ugovor o pripajanju od dana 29. srpnja 2016. godine stupi na snagu, odnosno da odluke Glavnih skupština oba društva, kojima se odobrava predmetni Ugovor, steknu pravni učinak.

Slijedom navedenog, sudski registar Trgovačkog suda u Splitu je dana 5. srpnja 2017. godine donio rješenje broj Tt-17/6536-2 kojim je izvršena statusna promjena pripajanja društva H1 Društvu, uz zabilježbu da će pripajanje biti pravovaljano nakon što se upiše u sudski registar Društva preuzimatelja, da bi potom dana 1. kolovoza 2017. godine sudski registar Trgovačkog suda u Zagrebu donio rješenje broj Tt-17/26830-4 temeljem kojeg je izvršen upis pripajanja temeljem naprijed navedenih odluka Glavnih skupština i AZTN-a.

Uz provedbu statusne promjene pripajanja, temeljem rješenja Trgovačkog suda u Zagrebu, broj Tt-17/26830-4 izvršen je i upis povećanja temeljnog kapitala s iznosa od 635.568.080,00 HRK za iznos od 58.864.560,00 HRK na ukupni iznos od 694.432.640,00 HRK, sve sukladno odredbama članka 519. i 520 Zakona o trgovačkim društvima radi provedbe postupka pripajanja izdavanjem 5.886.456 novih redovnih dionica na ime pojedinačnog nominalnog iznosa od 10,00 HRK.

Pripajanje je izvršeno prijenosom cjelokupne imovine i svih prava i obveza društva H1, bez provođenja postupka likvidacije pripojenog društva. Kao naknadu za prenesenu cjelokupnu imovinu i sva prava i obveze društva H1, Društvo je izvršilo obvezu preuzetu Ugovorom o pripajanju prema dioničarima društva H1 te istima prenijela dionice Društva u odgovarajućem omjeru. Zamjena dionica Društva oznake OPT-E-R-C za dionice H1 oznake HITE-R-A provedena je tako da su dioničari H1 u zamjenu za jednu dionicu oznake HITE-R-A pojedinačnog nominalnog iznosa od 10,00 HRK stekli 0,75 dionica

Društva oznake OPTE-R-C pojedinačnog nominalnog iznosa od 10,00 HRK (1:0,75).

Svrha pripajanja je ostvarenje pozitivnih sinergija na relaciji društava te povećanje vrijednosti Društva za svoje postojeće dioničare i nove dioničare (bivše dioničare društva H1). Društvo je ocijenilo da je poslovno, organizacijsko, pravno i financijsko povezivanje u obostranom interesu, i Društva i društva H1, obzirom da će se provođenjem pripajanja i ostvarenjem predviđenih sinergija povećati poslovna efikasnost te smanjiti troškovi, a očekuje se da bi predmetno moglo pozitivno utjecati na vrijednost Optime kao trećeg respektabilnog operatora na tržištu nepokretne telefonije.

Na redovnoj Glavnoj skupštini Društva koja je održana dana 11. srpnja 2017. godine, gospodin Igor Vavro izabran je za člana Nadzornog odbora Društva, a Nadzorni odbor je na svojoj sjednici dana 26. srpnja 2017. godine gospodina Vavru izabrao za predsjednika Nadzornog odbora.

Drugi promjena u sastavu Nadzornog odbora nije bilo te ga danas čine:

Igor Vavro, predsjednik; Ariana Bazala-Mišetić, zamjenica predsjednika; Marina Brajković, članica; Jasenka Anica Kreković, članica; Marko Makek, član; Ana Hanžeković, članica;

Rozana Grgorinić, članica; Maša Serdinšek, članica; Ivica Hunjek, član – predstavnik radnika.

Promjena u Upravi Društva u promatranom razdoblju nije bilo.

Društvo i nadalje, kao i u razdoblju od zaključenja Nagodbe, uredno izvršava sve dospelje obveze preuzete Nagodbom zaključenom u predstečajnom postupku pred Trgovačkim sudom u Zagrebu od dana 30. travnja 2014. godine, poslovni broj Stpn-354/13, te o navedenim radnjama izvješćuje javnost sukladno Zakonu o financijskom poslovanju i predstečajnoj nagodbi putem Internet stranice FINA-e, www.fina.hr.

Kao posljedica statusne promjene pripajanja društva H1, Društvo je preuzelo i obvezu izvješćivanja javnosti o provedbi Nagodbe zaključene u predstečajnom postupku nad društvom H1, a koja Nagodba je zaključena pred Trgovačkim sudom u Splitu dana 16. prosinca 2014. godine, broj Stpn-74/2014.

Osim putem internet stranice FINA-e u svezi pitanja vezanih uz provedbu predstečajne Nagodbe, Društvo pravovremeno i transparentno izvještava javnost o izvršenim obvezama u skladu s propisima iz područja tržišta kapitala.

1.2 Izjava predsjednika Uprave

Iza nas je vrlo uspješan period koji je obilježilo formalno pripajanje H1 Telekoma Optima Telekomu. Pripajanjem smo ojačali svoju poziciju na tržištu i otvorili nove prilike za rast prihoda i profitabilnosti kompanije, a čime ćemo stvoriti novu vrijednost za naše dioničare. Već tijekom kolovoza i rujna, ostvarili smo prve pozitivne sinergijske efekte, u tehnološkom, procesnom i organizacij-

skom području. S H1 kolegama koji su nam se priključili, kroz razmjenu najboljih praksi i znanja, intenzivno radimo na realizaciji vrlo zahtjevnog integracijskog plana. Pripajanje nam je stvorilo i nove mogućnosti za investicije, a koje će prvenstveno biti usmjerene prema korisniku i korisničkom iskustvu, i to kroz razvoj vrhunskih usluga i unaprjeđenje infrastrukture. Vjerujem da će nas sve to

učiniti jakim, modernim i stabilnim telekom operatorom.

Kroz započeto ostvarenje sinergijskih učinaka, pripajanje se pozitivno odrazilo i na naše poslovne rezultate. U tom smislu ostvarili smo rast ukupnih prihoda za 5,2 posto, što je prvenstveno rezultat značajnog rasta prihoda od multimedijalnih te internet usluga. Rast operativne dobiti prije jednokratnih stavki veći je za 4 posto u odnosu na isti period lani, a zahvaljujući generalnoj optimizaciji poslovanja uspjeli smo održati i stabilan nivo EBITDA rezultata.

Postavili smo čvrste temelje za daljnji rast Optime te nam je cilj i nadalje jednako uspješno koristiti sve prednosti zajedničkih snaga Optime i H1 kako bi povećali vrijednosti kompanije, što je u interesu naših dioničara, zaposlenika te čitavog tržišta.

Zoran Kežman



1.3 Pregled tržišta

Tržište nepokretne telefonije

Nepokretna telefonija na tržištu u Hrvatskoj i dalje bilježi negativne trendove. Pad korištenja ove usluge u skladu je sa svjetskim trendovima te se predviđa da će se nastaviti i dalje. Ukupan odlazni promet (u minutama) svih operatora nepokretne javne komunikacijske mreže u Hrvatskoj u drugom kvartalu 2017. godine u odnosu na prethodni kvartal smanjio se za 8,2% dok su prihodi pali za 2,4%.

U odnosu na drugi kvartal 2016, u drugom kvartalu 2017. ukupan odlazni promet (u minutama) svih operatora nepokretne javne komunikacijske mreže niži je za 9,2%. Malo-

prodajni prihodi istodobno bilježe pad od 11,0%.

Tržište širokopojasnog pristupa

Tržište širokopojasnog pristupa internetu putem nepokretnih mreža i u drugom kvartalu 2017. godine bilježi rast korištenja usluga te stabilne prihode. U odnosu na prvi kvartal 2017, broj priključaka širokopojasnog pristupa internetu putem nepokretnih mreža u drugom se kvartalu povećao za 1,9%, dok prihodi u istom periodu bilježe minimalni pad od 0,2%.

Kada se broj priključaka širokopojasnog pristupa putem nepokretnih mreža usporedi

na razini drugog kvartala 2016. i drugog kvartala 2017. vidljivo je povećanje od 6,7%. Povećanje je vidljivo i u prihodima koji su veći za 7,9%.

Predviđa se da će tržište i dalje bilježiti pozitivan rast.

Tržište IPTV-a

Rast bilježi i tržište televizije utemeljene na internetskom protokolu (IPTV). U odnosu na

prvi kvartal, ukupan broj priključaka u drugom kvartalu veći je za 0,6%.

Usporedba na godišnjoj razini također pokazuje povećanje rasta broja priključaka i to za 4,9%.

Pozitivni trendovi za tržište televizije utemeljene na internetskom protokolu (IPTV) predviđaju se i u budućnosti.

I.4 Gospodarsko okruženje

Tijekom lipnja blago su korigirane stope rasta BDP-a ostvarene u protekle dvije godine. Prema novim izračunima, rast u 2015. godini iznosio je 2,2%, a u prošloj 3,0%. Premda je stopa rasta za prošlu godinu tek minimalno izmijenjena (s 2,9%), zabilježene su neke promjene u strukturi BDP-a, odnosno ukupne potražnje. Prema novim podacima, domaća je potražnja u prošloj godini ipak više utjecala na rast BDP-a od inozemne. Također, treba napomenuti kako je kriza u Agrokoru započela tek krajem prvoga kvartala pa do sada nije imala značajnijeg utjecaja na kretanje BDP-a. U prvih pet mjeseci trgovina na malo bilježi dinamičniji rast od prošlogodišnjeg, rast industrijske proizvodnje znatno usporava, a robna bilanca unatoč dinamičnom rastu izvoza bilježi još izraženiji rast uvoza i povećanje deficita.

Kao rezultat uobičajenog sezonskog zapošljavanja, u svibnju je broj nezaposlenih pao najviše u ovoj godini (za 23,6 tisuća), kao što je i broj zaposlenih povećan najviše u ovoj godini (za 22,3 tisuće). Uspoređujući ovogodišnji s prošlogodišnjim svibnjem, vidljivo je znatno povoljnije stanje u segmentu nezaposlenosti: broj nezaposlenih manji je za 22,2% odnosno za 51,6 tisuća te je

prvi put pao ispod 200 tisuća od 1990. godine. U skladu sa snažnim padom broja nezaposlenih i stopa nezaposlenosti je bila niža (za 2,6 postotnih bodova), unatoč znatno nižoj razini aktivnog stanovništva (za 73,8 tisuća). Stoga se nameće zaključak da se segment zaposlenosti kreće vrlo sporo, pod pritiskom ekonomske emigracije i loših demografskih kretanja odnosno u kontekstu pada broja radno sposobnih stanovnika.

Nakon što su u sklopu porezne reforme napravljene promjene u oporezivanju dohotka koje su omogućile povećanje neto plaće, uspostavljena je tendencija bržeg rasta neto plaće u odnosu na bruto plaću. To ima pozitivan učinak na rast osobne potrošnje, što podupire gospodarski rast. Ipak, povratak inflacije djelomično ograničava realan rast plaća, odnosno njihovu kupovnu snagu pa se tako kod realnog kretanja bruto plaće nazire postupno usporavanje dinamike njena rasta.

U travnju prosječna mjesečna bruto plaća bila je 2,0% manja nego u ožujku, ali istodobno 3,3% viša nego u travnju prošle godine. Prosječna neto plaća iznosila je 1,8% manje nego u ožujku te 5,0% više nego u istome mjesecu prošle godine. Pri rastu

potrošačkih cijena realan rast plaća bio je niži od nominalnog i iznosio je na godišnjoj razini 1,9% kod bruto i 3,6% kod neto plaće. U takvim je okolnostima prosječna mjesečna bruto plaća po zaposlenom iznosila nominalno 3,0%, a realno 1,8% više nego u prva četiri mjeseca prethodne godine. Istodobno je prosječna mjesečna neto plaća nominalno 4,7%, a realno 3,5% viša nego u istom razdoblju prethodne godine. U nastavku godine očekuje se rast plaća obilježen bržim rastom neto plaće u odnosu na bruto plaću kao rezultat poreznih promjena te nižim rastom realnih plaća u odnosu na nominalne zbog povratka inflacije.

U uvjetima koji pogoduju jačanju kune, moglo se očekivati da će početak dobre turističke predsezona dovesti do nešto izraženijeg rasta njezine vrijednosti. Naime, prva polovina ove godine obilježena je izrazito visokom kunskom likvidnosti, nastavkom relativno dobrih pokazatelja za gospodarstvo uključujući i poboljšanu fiskalnu poziciju, nastavkom rasta robnog izvoza te drugih priljeva iz inozemstva i kao rezultat toga povećanim povjerenjem u domaću valutu. Stoga je dodatni pritisak izazvan povećanim deviznim priljevom od turizma doveo do daljnjeg laganog jačanja

kune. Tako je kuna od početka svibnja do kraja lipnja prema euru ojačala za 0,9%, pri čemu je u drugom dijelu lipnja zabilježen i najniži ovogodišnji tečaj eura od 7,39 kuna, najniži od rujna 2012. godine. Kuna je tijekom prvih šest mjeseci ove godine prema euru ojačala za 2,0%, dok je istodobno njezin prosječni srednji tečaj prema euru za pola godine bio 1,5% viši nego u prethodnoj godini. Tečaj kune na samom je kraju lipnja istodobno bio 1,4 viši nego godinu dana ranije.

Dok je u ožujku, pod utjecajem trenutne blokade tvrtki u koncernu Agrokor, prekinut dugotrajni blago opadajući trend kojim se duže vrijeme kretala vrijednost neizvršenih obveza, on se vratio u travnju nakon deblokada spomenutih tvrtki, te nastavio u svibnju. Tako je u svibnju, u odnosu na prethodni mjesec, smanjena vrijednost nepodmirenih obveza za 709 milijuna kuna čime je pala ispod 16 milijardi kuna (na 15,9 milijardi kuna), najmanje od 2006. godine od kada postoje usporedivi podaci. U sljedećem bi razdoblju problemi Agrokora ponovno povremeno mogli remetiti ustrajnu (ali blagu) dinamiku pada vrijednosti neizvršenih obveza poslovnih subjekata, što će ovisiti o dinamici i rezultatima rješavanja financijskih problema Agrokora.

1.5 Regulatorno okruženje

U ovom izvještajnom razdoblju nije bilo značajnih izmjena u regulaciji tržišta električnih komunikacija u vidu donošenja novih odluka Hrvatske regulatorne agencija za mrežne djelatnosti (dalje u tekstu: HAKOM) te izmjene zakonskih i podzakonskih propisa.

Međutim, od 1. siječnja 2017. godine sukladno odlukama HAKOM-a u primjeni su

nove veleprodajne cijene. U odnosu na dosadašnje cijene, nove su cijene usluge izdvojenog pristupa lokalnoj petlji (dalje u tekstu: ULL) te usluge veleprodajnog širokopojsnog pristupa u slučaju kada krajnji korisnik ostvaruje osnovni pristup mreži putem operatora korisnika (dalje: NBSA usluga) za brzine preko 30 Mbit/s, dok je cijena NBSA usluge za brzine do 30 Mbit/s niža. Također

su u primjeni i nove veleprodajne cijene mjesečne naknade za uslugu veleprodajnog širokopojasnog pristupa te cijene mjesečnih naknada za uslugu veleprodajnog visokokvalitetnog pristupa, a koje su niže od onih koje su bile u primjeni u 2016. godini. Od 1. srpnja 2017. godine u primjeni su i nove cijene za usluge međupovezivanja u javnoj nepokretnoj komunikacijskoj mreži, koje su nešto više od dosadašnjih. Kako su navedene izmjene bitno utjecale na raspodjelu veleprodajnih troškova, Optima je prilagodila svoju tržišnu strategiju i nastup, a sve kako bi optimirala utjecaj tih odluka HAKOM-a na financijsko poslovanje.

Bez obzira na izmjene veleprodajnih cijena, Optima i dalje, sukladno ažuriranom modelu Testa istiskivanja marže, izvršava obvezu provođenja HAKOM-ovog Testa istiskivanja marže za svaku maloprodajnu cijenu regulirane usluge (usluge pristupa mreži, usluge pristupa internetu uz povezanu IPTV uslugu) i to neovisno o tome pruža li se ista samostalno ili kao dio paketa s drugim ele-

ktroničkim komunikacijskim uslugama.

Dodatno, Optima od 1. siječnja 2017. godine ispunjava obvezu sukladno kojoj se u slučajevima prijavljenih i utvrđenih kvarova duljih od 24 sata korisniku umanjuje račun, bez potrebe za prethodno ulaganje prigovora na iznos računa. Navedena obveza također je bila od utjecaja, no Društvo je i ovom slučaju optimiralo poslovanje poboljšanjem procedure otklona kvara.

Nastavno na regulaciju veleprodajnih usluga, u ovom izvještajnom razdoblju HAKOM je u svrhu uvođenja FttB/FttDP vrste pristupa u mreži HT-a kao i vektoring tehnologije izmijenio Standardnu ponudu HT-a za uslugu izdvojenog pristupa lokalnoj petlji te Standardnu ponudu HT-a za uslugu veleprodajnog širokopojasnog pristupa internetu. Korištenje novih vrsta veleprodajnog pristupa odnosno tehnologija, ovisi o strateškim odlukama Društva, a usvajanje tih odluka će se razmatrati u narednim izvještajnim razdobljima.

I.6 Poslovni pokazatelji i segmenti

Broj korisnika	30.09.2017 ¹	30.06.2017	30.09.2017/ 30.06.2017	30.09.2016	30.09.2017/ 30.09.2016
Poslovni					
JGU ²	20.761	13.218	57,1%	13.439	54,5%
IPTV	2.137	1.115	91,7%	1.083	97,3%
Internet	17.925	11.907	50,5%	11.717	53,0%
Data	1.479	1.428	3,6%	1.408	5,0%
Rezidencijalni					
JGU	196.756	130.699	50,5%	139.260	41,3%
IPTV	47.446	31.626	50,0%	29.617	60,2%
Internet	122.873	86.981	41,3%	89.565	37,2%

1 uključuje korisničku bazu pripojenog H1 telekoma

2 Promjena metodologije: U okviru broja poslovnih korisnika JGU usluge u prethodnim periodima brojeni su i veliki poslovni korisnici koji koriste samo Internet i podatkovne usluge. Prethodni periodi ažurirani su kako bi podaci bili usporedivi

a. Segment rezidencijalne prodaje

S ciljem smanjenja odljeva postojećih korisnika i povećanja priljeva novih korisnika, Optima i u trećem kvartalu 2017. nastavlja investirati u marketinške i prodajne aktivnosti.

Zahvaljujući uvođenju novog portfelja usluga u prvom kvartalu 2017. te povezanim marketinškim aktivnostima tijekom drugog kvartala, unatoč vrlo kompetitivnom okruženju rezidencijalni segment pokazuje uspjeh. Nadalje, korisnička baza Optime značajno je povećana zahvaljujući pripajanju društva H1.

Iako javna govorna usluga Optime prati trendove tržišta, pripajanjem korisničke baze društva H1, u segmentu rezidencijalnih korisnika nepokretne javne govorne usluge Optima tako treći kvartal 2017., u odnosu na godinu ranije, završava s povećanjem broja korisnika od 41,3% uz povećanje prihoda od 46,7%. Usporedba drugog i trećeg kvartala 2017. pokazuje povećanje broja rezidencijalnih korisnika nepokretne javne govorne usluge za 50,5% te povećanje prihoda od 58,2%.

U odnosu na godinu ranije, u trećem kvartalu 2017. Optima u segmentu širokopojsnog pristupa Internetu s pripojenom bazom bilježi povećanje od 37,2% uz poveća-

nje prihoda za 29,0%. Usporedba drugog i trećeg kvartala 2017., pokazuje povećanje prihoda za 41,3%, uz povećanje broja korisnika od 27,0%.

Porast broja korisnika kao i prihoda, s pripojenom bazom, Optima bilježi i u segmentu IPTV-a, kako na godišnjoj tako i na kvartalnoj razini. Na godišnjoj razini, bilježi se tako rast broja korisnika za 60,2% uz povećanje prihoda od 58,0%. I u trećem kvartalu 2017. zabilježen je rast broja korisnika i to za 50,0%, te povećanje prihoda za 44,9% u odnosu na prethodni kvartal ove godine. Kada se izuzme doprinos društva H1, ovaj segment bilježi najpropulzivniji rast unutar rezidencijalnog segmenta poslovanja. Rezultat je to Optiminih ciljanih marketinških i prodajnih napora.

b. Segment poslovne prodaje

U poslovnoj prodaji su u trećem kvartalu 2017. ključne aktivnosti svih prodajnih kanala bile usmjerene na povećanje broja novih priključaka, produženje ugovornih odnosa s postojećim korisnicima, smanjenje odljeva korisnika te kreiranje i realizaciju prodajnih prilika iz širokog portfelja ICT rješenja i usluga. Uz navedene redovne aktivnosti rađena je priprema za početak migracije i konsolidacije H1 korisnika na OT usluge i pakete, a koja je započela nakon 1. kolovoza 2017. te su u tom segmentu tijekom kolovoza i rujna ostvareni rezultati sukladno planiranima.

U segmentu javne govorne usluge u odnosu na isto razdoblje prošle godine Optima bilježi rast prihoda od 19,7% te rast broja priključaka za 54,5% zbog utjecaja pripajanja društva H1 gdje su u strukturi baze i prihoda poslovnih korisnika najzastupljeniji mali poslovni korisnici koji koriste javnu govornu uslugu. Iz redovnog poslovanja je zabilježen pad broja priključaka za 0,9% te pad prihoda

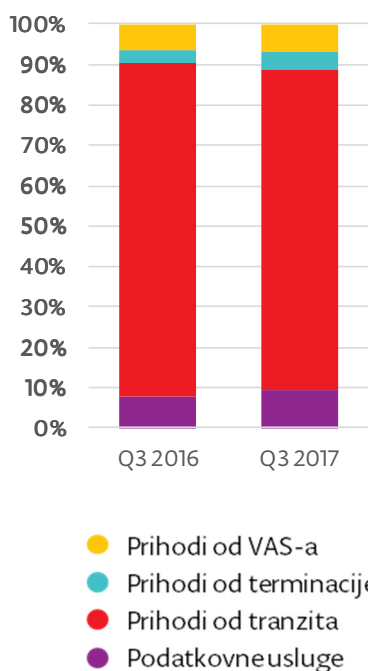
za 11,7% u odnosu na isto razdoblje prošle godine, a na što je utjecala daljnja migracija i optimizacija javne govorne usluge kod velikih poslovnih korisnika prelaskom na naprednija IP rješenja, kojima se smanjuje broj priključaka i samo korištenje usluge te negativni trendovi u segmentu poslovnih korisnika nepokretne javne govorne usluge koji se bilježe i na nacionalnoj razini. Nastavak negativnog trenda u segmentu nepokretne javne govorne usluge na nacionalnoj razini predviđa se i u budućnosti.

U segmentu širokopojasnog pristupa Internetu u odnosu na isto razdoblje prošle godine Optima bilježi rast broja priključaka za 53,0%, uz porast prihoda od 23,2% zbog utjecaja pripajanja društva H1 gdje su u strukturi baze i prihoda poslovnih korisnika najzastupljeniji mali poslovni korisnici koji koriste uslugu širokopojasnog pristupa Internetu. U redovnom poslovanju je broj priključaka i prihod povećan za 2,4% što je rezultat sezonske potražnje u turističkom sektoru kao i potrebe za uslugom širokopojasnog pristupa Internetu zbog uvođenja obveze fiskalizacije računa unutar segmenta malih poslovnih korisnika.

U segmentu podatkovnih usluga u odnosu na isto razdoblje prošle godine zabilježen je porast broja priključaka za 5,0%, te rast prihoda od 3,3%, dok je iz redovnog poslovanja zabilježen rast broja priključaka za 0,6% uz pad prihoda za 4,0%. U ovom segmentu usluga utjecaj pripajanja društva H1 nije toliko izražen jer zbog strukture korisnika ovaj tip usluge nije zastupljen u značajnijoj mjeri. Potražnja za ovim segmentom usluga postoji, ali je pritisak konkurencije na cijene usluga u segmentu srednjih i velikih poslovnih korisnika koji koriste podatkovne usluge izrazit zbog razvoja i sve veće dostupnosti infrastrukture.

Tijekom 2017. godine zabilježeni su pozitivni rezultati u prodaji ICT rješenja i usluga, a što je rezultat daljnje transformacije tvrtke prema prodaji rješenja i usluga u ovom segmentu tržišta. U prva tri kvartala 2017. je ostvaren prihod od 1,8 mil HRK dok u budućem razdoblju očekujemo daljnji rast prihoda iz ovog segmenta poslovanja.

Struktura interkonekcijskih prihoda



Izvor: Poslovne knjige društva

U prva tri kvartala 2017. godine prihod od prodaje veleprodajnih podatkovnih usluga manji je za 3,4% u odnosu na isto razdoblje prethodne godine. Kada se isključi utjecaj porasta prihoda od veleprodajnih usluga početkom 2016. godine koji je bio posljedica rješavanja regulatornog spora, prihodi od podatkovnih usluga su u prvih devet mjeseci 2017. godine rasli 11,0% u odnosu na isto razdoblje prošle godine. Ovom porastu u manjoj je mjeri pridonijelo i pripajanje društva H1, a jači pozitivan učinak pripajanja očekuje se u narednim razdobljima. Prihodi

od terminacije u mrežu Optime u prvih devet mjeseci 2017. u odnosu na isto razdoblje prošle godine pokazuju rast od 6,1%.

Prihodi od međunarodnog tranzita manji su za 17,4% u odnosu na isti period prethodne godine, te su u prvih devet mjeseci 2017. gotovo u potpunosti zamijenjeni drugim, profitabilnijim prometnim tokovima.

U prva tri kvartala 2017. godine prihodi od prodaje VAS usluga su niži za 16,5% u odnosu na prethodnu godinu, najviše zbog tržišnih uvjeta koji utječu na pad prometa.

c. Razvoj infrastrukture, optičke mreže i internih servisa

Glasovne mreže

Tijekom prva tri kvartala 2017. godine nabavljen je novi SBC-ACC (Session Border Controller – Access) sustav koji se koristi za odjeljivanje jezgre glasovne mreže, odnosno telefonskih centrala u istoj, od korisničkih uređaja u pristupnoj glasovnoj mreži. Novim SBC uređajem podržava se očekivani rast broja korisnika glasovne usluge putem VoIP tehnologije, te osigurava potpuna redundancija SBC sustava za pristupnu glasovnu mrežu.

Izvršena je migracija glasovnog prometa sa svih telefonskih centrala na interno razvijeni centralni sustav za inteligentno upravljanje pozivima.

U prva tri kvartala 2017. izvršena je migracija glasovnog prometa za pet međunarodnih operatora te tri nacionalna operatora, uz spajanje tri nova međunarodna operatora putem IP/SIP IC veza na SBC-IC (Session Border Controller-Interconnection) sustave.

Nabavljen je novi UC (Unified Communications) softswitch sustav (moderna telefonska centrala) koji će poslužiti za implementaciju ujedinenih komunikacijskih usluga kod poslovnih korisnika.

Podatkovne mreže

U trećem kvartalu krenulo se sa spajanjem Optimine i H1 mreže i to na područjima jezgrene mreže, Internet upstreama te optimizacije IP adresnog prostora.

U tu svrhu izrađena je metro DWDM mreža koja povezuje dva glavna čvorišta oba društva.

Priveden je kraju novi natječaj za Internet upstream pružatelje usluga koji će zadovoljiti potrebne kapacitete za oba društva koja od 1. kolovoza 2017 djeluju kao jedno.

Nastavilo se i s povećanjem kapaciteta prema određenim gradovima i naseljima te su kapaciteti u Dubrovniku, Cavtatu, Vukovaru, Vinkovcima, Čepinu, Bošnjacima i Ivankovu povećani za 1 Gb/s.

VDSL tehnologija širokopojsnog pristupa Internetu s brzinama do 50 Mb/s dostupna je na kraju trećeg kvartala na 243 lokacije što u odnosu na kraj drugog kvartala čini povećanje od 8% čime se nastavlja trend povećanja kvalitete usluge.

Mrežna infrastruktura i optičke mreže

Razvoj svjetlovodne infrastrukture, odnosno izgradnju vlastite svjetlovodne mreže, tijekom trećeg kvartala 2017. godine činila je poglavito izgradnja svjetlovodnih privoda do Optimin的角度 novih veleprodajnih i maloprodajnih korisnika.

Izgrađeno je 14,3 km nove svjetlovodne mreže, koju čini 48 novih svjetlovodnih pri-

ključaka. Najveća količina priključaka izvedena je na području sjeverne Hrvatske (23 priključka), iza koje slijede zapadna (14 priključaka), južna (8 priključaka) te istočna Hrvatska s 3 izvedena svjetlovodna priključka.

Također je krajem srpnja 2017. završena gradska svjetlovodna trasa Zagrebčanka – CIX - Supranet sa svrhom ostvarenja redundancije TK kapaciteta do Optiminog CIX čvora. Dodatna duljina izgrađene svjetlovodne trase iznosi 8 km.

Nadzor (NOC)

Tijekom prvih devet mjeseci 2017. proširen je nadzor telekomunikacijskih sustava i usluga. U istu svrhu u nadzor su dodani i novi sustavi: SBC (Session Border Controller – Access) sustav, Huawei MA5605, Eaton SM45 DC, NetMan 204 UPS, ZTE 9806H mini-DSLAM, ZTE 9800 DSLAM, ZTE MSG 5200.

Zabbix NMS je ažuriran u cilju ispunjenja obaveze čuvanja mjernih podataka (period 3 godine). Implementirana je „PHP networkweathermap“ ekstenzija u Zabbix NMS koja omogućuje vizualni pregled stanja ključnih veza.

Izrađena je aplikacija za precizniji izračun broja korisnika obuhvaćenih smetnjom, kako bi se ispunile obveze koje su u skladu s primjenom novih odredbi iz Pravilnika o načinu i uvjetima obavljanja djelatnosti elektroničkih komunikacijskih mreža i usluga, da u slučajevima prijavljenih i utvrđenih kvarova duljih od 24 sata, operatori korisniku uvijek moraju ponuditi umanjenje računa ili drugi vid obeštećenja, bez potrebe za ulaganje prigovora na iznos računa.

Interni razvoj aplikacija

Nabavljen je novi sustav za izradu sigurnosnih kopija koji omogućava značajno veći kapacitet te bržu i sigurniju pohranu podataka.

Završen je razvoj velike nadogradnje CRM sustava namijenjene za pozivni centar čime će se značajno ubrzati i pojednostaviti obrada korisničkih zahtjeva.

Implementirana je i nova aplikacija kojom se želi ubrzati postupak obrade korisničkih prigovora.

U tijeku je implementacija SmartCare platforme koja će omogućiti bolje praćenje navika IPTV korisnika, gledanosti kanala i olakšati otklon kvara na IPTV usluzi.

Uvedeno je novo aplikativno rješenje za autorizaciju i dodjelu popusta na pakete i dodatne usluge – jednim klikom do novog popusta.

Pojednostavljena je aktivacija računa u elektronskom obliku (e-račun) koja je rezultirala 80% rastom broja korisnika koji koriste e-račun. Nastavljena je automatizacija inter-

nih procesa čim je postignuto smanjenje ručnih akcija pozadinskog ureda za 10.000 aktivnosti mjesečno.

Uveden je „Master provisioning“ koji omogućuje puno bržu implementaciju novih usluga u sustave.

Infrastruktura

Nastavljen je projekt zamjene baterija u kolo-kacijama, a s ciljem osiguranja autonomije sustava u slučaju ispada električne mreže. Tijekom trećeg tromjesečja zamijenjeno je 80 baterija na ukupno 10 lokacija. Ujedno je zamijenjen dotrajali uređaj za neprekidno napajanje u sistem sali u Zagrebu čime je poboljšana autonomija rada sistem sale u slučaju ispada električne mreže.

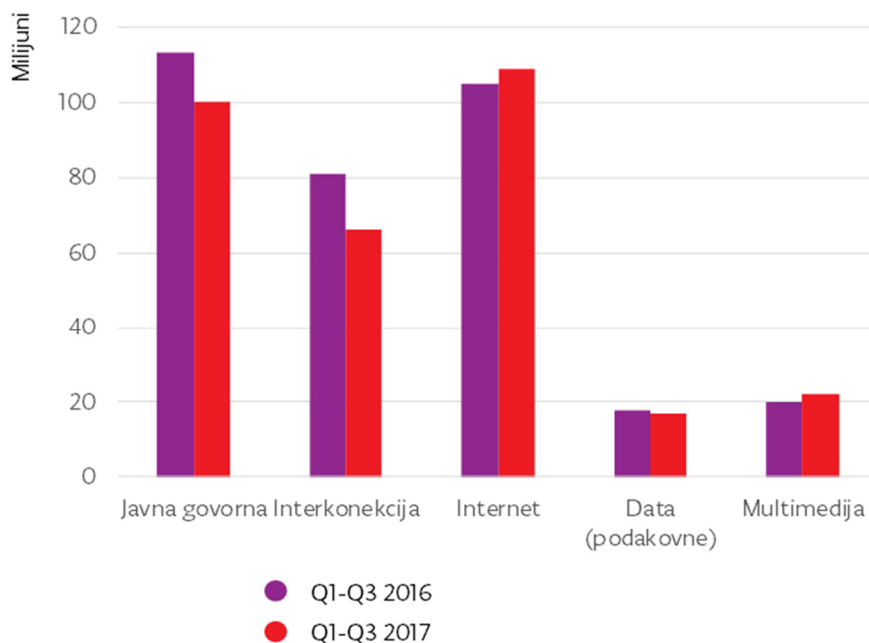
ICT rješenja

Kroz ICT rješenja korisnicima je ponuđeno kompletno poslovno rješenje uz standardne usluge Optime, čime se stvara dodana vrijednost istih. Baza partnera Optime se konstantno proširuje, što je rezultiralo povećanjem prisutnosti Društva na tržištu, te sve većim širenjem portfelja ICT rješenja.

I.7 Financijski rezultati Grupe

Sažetak (u tisućama kuna)	Q1-Q3 2016	Q1-Q3 2017	Q1-Q3 2017/ Q1-Q3 2016	Q3 2016	Q3 2017	Q3 2017/ Q3 2016
Ukupni poslovni prihodi	341.995	359.742	5,2%	113.821	142.022	24,8%
Ukupni poslovni rashodi	267.031	285.276	6,8%	86.953	115.547	32,9%
EBITDA	74.964	74.466	(0,7%)	26.868	26.475	(1,5%)
Jednokratne stavke	718	4.274	494,9%	191	4.254	2132,0%
EBITDA prije jednokratnih stavki	75.682	78.740	4,0%	27.059	30.729	13,6%
EBITDA marža (prije jednokratnih stavki)	22,1%	21,9%	(1,1%)	23,8%	21,6%	(9,0%)
Amortizacija	50.362	57.633	14,4%	17.691	22.525	27,3%
Financijski rezultat (neto)	(15.278)	(18.961)	24,1%	(6.164)	(11.738)	90,4%
Neto dobit /(gubitak) prije poreza	9.324	(2.128)		3.012	(7.787)	
Neto dobit /(gubitak) prije poreza i jednokratnih stavki	10.042	2.146		3.203	(3.533)	

Prihodi od telekomunikacijskih usluga



Izvor: Poslovne knjige društva

a. Konsolidirani prihodi

Ukupni prihodi od telekomunikacijskih usluga u prvih devet mjeseci 2017. godine veći su za 5,2% u odnosu na isti period prethodne godine najviše zahvaljujući doprinosu prihoda pripojenog društva H1. Isti trend je prisutan i na razini kvartala.

Povećanje prihoda u odnosu na prethodnu godinu najviše je uzrokovano većim prihodima od multimedije za 27,7%, te većim prihodima od Interneta za 12,8%, a upravo ti segmenti su u fokusu ponude Optime.

Prihodi od javne govorne usluge su veći od prethodne godine za 5,9% zahvaljujući doprinosu pripajanja društva H1. Međutim, trend pada prihoda od javne govorne usluge i dalje je prisutan, te se time nastavlja opći trend pada korištenja javne govorne usluge, slijedeći trendove na globalnoj razini.

S druge strane, prethodno navedeni pozitivni trendovi, djelomično su umanjeni nižim prihodima od interkonekcije za 16,1% u odnosu na prethodnu godinu, te nižim podatkovnim prihodima za 1,3%. Negativni trendovi su na prihodima od interkonekcije prisutni i na kvartalnoj razini, najviše uslijed pada prihoda od tranzita govornih usluga i kao posljedica smanjivanja volumena niskoprofitnog međunarodnog tranzita. Niži podatkovni prihodi se najviše odnose na pad prihoda od veleprodajnih podatkovnih usluga, a koji proizlazi iz većeg prihoda u prethodnoj godini nastalog zbog rješenja regulatornog spora.

b. Dobit prije kamata, oporezivanja i amortizacije – EBITDA

Konsolidirana EBITDA prije jednokratnih

stavki iznosi 78,7 mil HRK, te je veća za 3,1 mil HRK usporedno s prethodnom godinom, najviše zahvaljujući doprinosu pripajanja društva H1, kako doprinosom na prihodima, tako i na ostvarenim efektima sinergije na troškovima, što značajno doprinosi optimizaciji cjelokupnog poslovanja.

Pozitivni efekti su izraženi kako na nivou godine, tako i na nivou trećeg kvartala.

c. Neto dobit/(gubitak)

Uzimajući u obzir veći trošak amortizacije i niži financijski rezultat prvih devet mjeseci 2017. godine, neto rezultat prije jednokratnih stavaka je niži za 7,9 mil HRK, što je djelo-

mično kompenzirano boljim operativnim rezultatom.

d. Kapitalna ulaganja u 2017. godini

Konsolidirana kapitalna ulaganja u prvih devet mjeseci 2017. godine iznosila su 31,7 mil HRK. Od toga je 19,9 mil HRK uloženo u razvoj pristupne optičke mreže, širenje mreže kolokacija, korisničku opremu za pružanje IPTV i internet usluga rezidencijalnim korisnicima, te opremu za spajanje poslovnih korisnika. U jezgru mreže uloženo je 6,2 mil HRK, dok je 4,6 mil HRK uloženo u proširenje usluga korisnicima.

	Q1-Q3 2017 (u 000 kn)	udio %
Opća ulaganja	1.024	3,2%
Kapitalna ulaganja tehnike	30.722	96,8%
Pristupna mreža (ACCESS Network)	19.917	62,7%
Jezgra mreže (CORE Network)	6.248	19,7%
Telekomunikacijski centar	4.557	14,4%
UKUPNO	31.746	100,0%

e. Upravljanje rizicima

Upravljanje valutnim rizikom

Valutni rizik je rizik da će se vrijednosti financijskih instrumenata promijeniti uslijed promjene tečaja. Optima je najviše izložena valutnom riziku po osnovi obveza po dugoročnim zajmovima, denominiranim u inozemnim valutama, koji se preračunavaju u kune primjenom važećeg tečaja na datum bilance. Nastale tečajne razlike terete ras-

hode poslovanja ili se knjiže u korist računa dobiti i gubitka, ali ne utječu na tijek novca.

Kamatni rizik

Izloženost Optime kamatnom riziku nije značajna, budući da Optima nema obveze po varijabilnim kamatnim stopama

Ostala imovina i obveze, uključujući i izdane obveznice, nisu izloženi kamatnom riziku.

Kreditni rizik

Kreditni rizik odnosi se na rizik da druga strana neće ispuniti svoje ugovorne obveze koje proizlaze iz potencijalnih financijskih gubitaka Optime. Optima nema značajnu koncentraciju kreditnog rizika s ugovornim stranama sa sličnim karakteristikama, te je usvojila procedure koje primjenjuje u poslovanju s kupcima. Optima dobiva dovoljno kolaterala, ukoliko je potrebno, kao sredstvo za ublažavanje rizika financijskog gubitka zbog neispunjenih obveza, te ne jamči za obveze trećih strana, te smatra da se njihova maksimalna izloženost odražava u iznosu potraživanja umanjenom za ispravak vrijednosti koji je priznat na datum izvještaja o financijskom položaju.

Osim toga, Optima je izložena riziku putem

novčanih depozita u bankama. Upravljanje ovim rizikom je usredotočeno na poslovanje s najuglednijim bankama u stranom i domaćem vlasništvu na domaćem i inozemnom tržištu, te na temelju kontakta sa bankama na dnevnoj osnovi.

Upravljanje rizikom likvidnosti

Odgovornost za upravljanje rizikom likvidnosti snosi Uprava Optime, koja postavlja odgovarajući okvir za upravljanje rizikom likvidnosti, s ciljem upravljanja kratkoročnim, srednjoročnim i dugoročnim zahtjevima financiranja i likvidnosti. Optima upravlja rizikom likvidnosti održavajući adekvatne rezerve i kreditne linije, kontinuirano uspoređujući planirani i ostvareni tijekom novca uz praćenje dospjeća potraživanja i obveza.

1.8 Otkup vlastitih dionica

Društvo na 30. rujna 2017. ne posjeduje vlastite dionice.

II. Financijska izvješća Grupe

II.1 Račun dobiti i gubitka

NAZIV POZICIJE	<i>U tisućama kuna</i>	I-IX 2017.	I-IX 2016.
Prihodi od prodaje		357.100	340.739
Ostali poslovni prihodi		2.642	1.256
		359.742	341.995
Troškovi prodane robe, materijala i energije		(6.251)	(5.334)
Troškovi naknade za međusobno povezivanje		(121.021)	(125.541)
Zakup telekomunikacijske opreme		(19.401)	(18.440)
Troškovi privlačenja kupaca		(4.065)	(4.649)
Ostali troškovi usluga		(56.549)	(48.110)
Troškovi osoblja		(45.786)	(38.091)
Kapitalizirani vlastiti troškovi rada		3.717	4.553
Amortizacija		(57.633)	(50.362)
Rezerviranje za potraživanja od kupaca – neto		(2.233)	(2.690)
Neto gubici od prodaje imovine i opreme		(246)	(22)
Ostali poslovni rashodi		(33.440)	(28.707)
		(342.909)	(317.393)
DOBIT IZ POSLOVANJA		16.833	24.602
Financijski prihodi		2.040	3.735
Financijski rashodi		(21.001)	(19.013)
Financijski rashodi – neto		(18.961)	(15.278)
DOBIT/(GUBITAK) PRIJE POREZA		(2.128)	9.324
Porez na dobit		-	-
DOBIT/(GUBITAK) GODINE		(2.128)	9.324
Ostala sveobuhvatna dobit		-	-
UKUPNO SVEOBUHvatNA DOBIT/(GUBITAK)		(2.128)	9.324

Izvor: Poslovne knjige Društva

II.2 Bilanca stanja

AKTIVA	<i>U tisućama kuna</i>	30.09.2017	31.12.2016
Nematerijalna imovina		248.841	42.110
Nekretnine, postrojenja i oprema		315.776	290.632
Dani zajmovi		581	396
Depoziti		3.535	3.563
Financijska imovina raspoloživa za prodaju		35	35
Ostala dugotrajna imovina		7.750	8.500
Dugotrajna imovina		576.518	345.236
Zalihe		255	119
Potraživanja od kupaca i ostala potraživanja		92.708	70.499
Dani zajmovi		4	10.772
Depoziti		-	24
Plaćeni troškovi budućeg razdoblja i obračunati prihod		3.530	1.913
Novac i novčani ekvivalenti		11.900	9.670
Kratkotrajna imovina		108.397	92.997
UKUPNO AKTIVA		684.915	438.233
KAPITAL I OBVEZE			
Temeljni kapital		694.433	635.568
Kapitalni dobitak		194.354	194.354
Ostali kapital (obvezno konvertibilni zajam)		16.452	24.677
Preneseni gubitak		(812.963)	(808.729)
Kapital		92.276	45.870
Dugoročne posudbe		218.975	200.216
Izdane obveznice		97.362	64.597
Obveze prema dobavljačima		38.461	2.226
Rezerviranja		58	58
Prihod budućega razdoblja		21.750	19.595
Dugoročne obveze		376.606	286.692
Kratkoročne posudbe		23.129	8.674
Izdane obveznice		15.679	7.060
Obveze prema dobavljačima		147.901	68.256
Rezerviranja		684	109
Odgođeno plaćanje troškova i prihod budućega razdoblja		18.711	12.450
Ostale kratkoročne obveze		9.929	9.122
Kratkoročne obveze		216.033	105.671
UKUPNO PASIVA		684.915	438.233

Izvor: Poslovne knjige Društva

II.3 Novčani tijek

Naziv pozicije	<i>U tisućama kuna</i>	I-IX 2017.	I-IX 2016.
Poslovne aktivnosti			
Ukupna dobit prije poreza		(2.128)	9.324
Amortizacija		57.633	50.362
Smanjenje/(povećanje) zaliha		(11)	6
Smanjenje/(povećanje) potraživanja od kupaca i ostalih potraživanja		3.006	(7.309)
Povećanje/(smanjenje) obveza prema dobavljačima i ostalih obveza		1.256	(4.553)
Ostalo povećanje/(smanjenje) novčanog tijeka		(2.188)	1.991
Novac generiran poslovnim aktivnostima		57.568	49.821
Novčani tokovi iz investicijskih aktivnosti			
Nabava nekretnina, postrojenja i opreme		(31.746)	(40.876)
Primici od prodaje vlasničkih i dužničkih instrumenata		-	-
Neto novac korišten u investicijskim aktivnostima		(31.746)	(40.876)
Novčani tokovi iz financijskih aktivnosti			
Ostali primici iz financijskih aktivnosti		28	246
Otplata obveza po financijskom najmu i posudbi		(23.620)	(19.807)
Neto novac korišten u financijskim aktivnostima		(23.592)	(19.561)
Neto (smanjenje)/povećanje novca i novčanih ekvivalenata		2.230	(10.616)
Novac i novčani ekvivalenti na dan 1. siječnja		9.670	20.418
Novac i novčani ekvivalenti na dan 30. rujna		11.900	9.802


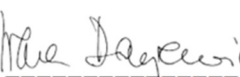
Izvor: Poslovne knjige Društva

III. Izjava osoba odgovornih za sastavljanje izvještaja

U skladu s čl. 410 Zakona o tržištu kapitala članovi Uprave, Zoran Kežman, predsjednik, Mirela Šešerko, članica, Irena Domjanović, članica, Tomislav Tadić, član, suglasno izjavljuju da su prema njihovom najboljem saznanju, financijska izvješća za izvještajno razdoblje sastavljena uz primjenu odgovarajućih standarda financijskog izvješćivanja te da daju cjelovit i istinit prikaz imovine i obveza, gubitaka i dobitaka, financijskog položaja i poslovanja Društva, kao i društava uključenih u konsolidaciju.

Financijski izvještaj sadrži istinit prikaz razvoja i rezultata poslovanja i položaja Društva i društava kćeri kao i opis najznačajnijih neizvjesnosti i čimbenika rizika kojima je grupa izložena.

(potpisi članova Uprave)


Zoran Kežman
Mirela Šešerko
Irena Domjanović
Tomislav Tadić

Uprava ističe da predmetno izvješće sadrži određene izjave o budućim događajima u vezi s financijskim stanjem, kretanjima na tržištu elektroničkih komunikacija, rezultatima aktivnosti koje Društvo i Grupa trenutno poduzimaju u cilju poboljšanja svoje tržišne pozicije.

Spomenute izjave temelje se na najboljim trenutnim saznanjima i očekivanjima, no ne mogu predstavljati nikakvo jamstvo njihova ostvarenja.

Dodatne informacije i važne promjene Društvo čini dostupnim na svojim internet stranicama www.optima.hr/investitori.hr